



## **INTITULÉ DE LA FORMATION :**

### **UTILISER L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE 2026 POUR OPTIMISER SON ACTIVITÉ IMMOBILIERE**

<b>PRÉ-REQUIS</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ <b>Les titulaires de la carte professionnelle en immobilier</b> mentionnée à l'article 1er du décret du 20 juillet 1972 ou lorsqu'il s'agit de personnes morales, leur représentant légal et statutaire.</li> <li>❖ Les personnes mentionnées au dernier alinéa de l'article 3 de la loi du 2 janvier 1970 qui assurent la direction d'un établissement, d'une succursale, d'une agence ou d'un bureau.</li> <li>❖ <b>Les salariées, mandataires indépendants ou agents commerciaux</b>, habilités par le titulaire de la carte professionnelle à négocier, s'entremettre ou s'engager pour le compte de ce dernier.</li> <li>❖ <b>Les demandeurs d'emploi ou salariés en reconversion professionnelle.</b></li> <li>❖ <b>Une connexion internet pour les formations à distance.</b></li> </ul>
<b>OBJECTIF REGLEMENTAIRE</b>	<b>Valider les formations obligatoires des Professionnels de l'immobilier : Décret n° 2016-173 du 18 février 2016</b> relatif à la formation continue des professionnels de l'immobilier qui a pour objectif la mise à jour et le perfectionnement des connaissances et des compétences nécessaires à l'exercice de la profession.
<b>OBJECTIFS PEDAGOGIQUES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Appréhender les IA génératives (ChatGPT, Gemini, Mistral, Perplexity) et IA images pour une intégration professionnelle dans l'immobilier.</li> <li>➤ Développer des compétences pratiques à l'usage de ces IA pour gagner du temps et de la pertinence dans votre activité.</li> <li>➤ Mettre en place vos stratégies de création de contenus, de ciblage et d'analyses à l'aide des assistants IA</li> </ul>
<b>MOYENS PEDAGOGIQUES ET MODE DE DISPENSE</b>	I. A DISTANCE en Visioconférence : Supports documentaires numériques (logiciel Visio ZOOM) – Cas pratiques par mail - Test sur Application Kahoot.
<b>DATES, DURÉE ET HORAIRES DE FORMATION</b>	<p>DATES : définies dans la convention</p> <p>DURÉE : 16 heures sur <b>4 demi-journées</b></p> <p>HORAIRES VISIO/SALLE : <b>précisés dans la convention</b></p>
<b>MÉTHODES PEDAGOGIQUES</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mesure du degré des connaissances par mail</li> <li>2. Évaluation par l'intervenant en cours et en fin de session dans le cadre de notre procédure qualité : atteinte des objectifs de la formation. (Exercices pratiques à rendre – Ateliers)</li> <li>3. Évaluation par les participants en fin de session sur l'intervenant, le contenu et les moyens pédagogiques (questionnaire mail ou papiers)</li> <li>4. Envoi des documents après la formation.</li> <li>5. <b>Suivi technologique IA sur chaque année et proposition de formation d'évolution</b></li> </ol>
<b>INTERVENANTS</b>	- Experte formatrice spécialisée : + de 15 ans d'expérience
<b>ATTESTATION ET ASSIDUITÉ</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Attestation de fin de formation</li> <li>✓ Feuilles de présence et/ou relevés de connexion.(précisé dans la convention)</li> </ul>
<b>TAUX DE RÉUSSITE TAUX DE SATISFACTION</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ 98% des professionnels de l'immobilier et stagiaires ont réussi cette formation.</li> <li>❖ 99,50% des professionnels de l'immobilier ont apprécié les formations IA, calculé à partir de 310 avis jusqu'au 31/12/2025.</li> </ul>

<b>HANDICAP</b> (Nous consulter)	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ A distance : Non accessible aux personnes avec déficience auditive et/ou visuelle.</li> <li>➤ En présentiel : si la salle de formation est non conforme à la mobilité réduite : formation pouvant être suivie à distance (e-learning ou visioconférence), nous consulter.</li> <li>➤ Coordinateur handicap EFODI : Louis FUMAZ – 07 81 63 15 53</li> </ul>
<b>TARIFS</b> (Nous consulter selon les options souhaitées)	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Selon le nombre de participants à la commande (individuel ou collectif)</li> <li>- Selon le mode de dispense souhaité : Visio/Salle/e-learning</li> <li>- Selon la personnalisation du programme souhaité : découpage et préférences</li> <li>- Selon la durée souhaitée en corrélation avec le nouveau découpage</li> <li>- Selon l'option choisie « suivi formation pendant 1 an » avec le formateur (hotline)</li> </ul>
<b>DÉLAI D'INSCRIPTION</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 48h avant le début des sessions Visioconférences et salle sous réserve du nombre de place disponible.</li> </ul>

## PROGRAMME DE FORMATION

### \*PRÉSENTATION :

- Remise du livret d'accueil et du règlement intérieur
- Présentation des apprenants et du formateur
- Présentation du déroulé de la formation et des objectifs à atteindre

### \*PRÉ-TEST DE CONNAISSANCES

## PLAN DE FORMATION

### Session 1

Introduction à l'IA et opportunités  
Cas d'applications (Gestion administrative, relation clients, marketing, développement de produits, analyses, recrutement, etc.)  
Premiers pas et démarrage  
Savoir créer des prompts efficaces et utiliser des ressources externes  
**ATELIER : Appréhension des interfaces d'IA génératives (ChatGPT, Mistral, ...)**

### Session 2

Personnalisation des interfaces d'IA génératives  
Création de commandes rapides  
Prompts avancés (instructions, analyses, tâches multiples ou complexes)  
Mise en pratique (communication, analyse, brainstorming, FAQ, ...)  
**ATELIER : Personnalisation et exercices pratiques**

### Session 3

Utilisation et création d'assistants personnalisés  
Recherche augmentée par générateur (RAG)  
Identifier et prioriser les cas d'usage pour intégrer l'IA dans la stratégie globale  
**ATELIER : Conception d'un assistant personnalisé**

### Session 4

Création de prompts spécifiques aux images  
Démonstration d'outils de génération d'images, vidéos et graphiques (Midjourney, DALL-E, Microsoft, Adobe, Canva, ...)  
Etat des lieux, enjeux, réglementation et limites de l'IA  
**ATELIER : Appréhender les outils et créer des visuels adaptés à vos besoins**

## Conclusion

- Questions/Réponses
- Evaluation des connaissances acquises durant la formation
- Evaluation de la formation