



# FORMATION OBLIGATOIRE DES PROFESSIONNELS DE L'IMMOBILIER

DECRET N° 2016-173 DU 18 FEVRIER 2016

## INTITULÉ DE LA FORMATION :

### **CANVA AVEC L'IA - CREER DES VISUELS RAPIDES POUR L'IMMOBILIER**

<b>PRÉ-REQUIS</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ <b>Les titulaires de la carte professionnelle en immobilier</b> mentionnée à l'article 1er du décret du 20 juillet 1972 ou lorsqu'il s'agit de personnes morales, leur représentant légal et statutaire.</li> <li>❖ Les personnes mentionnées au dernier alinéa de l'article 3 de la loi du 2 janvier 1970 qui assurent la direction d'un établissement, d'une succursale, d'une agence ou d'un bureau.</li> <li>❖ <b>Les salariées, mandataires indépendants ou agents commerciaux</b>, habilités par le titulaire de la carte professionnelle à négocier, s'entremettre ou s'engager pour le compte de ce dernier.</li> <li>❖ <b>Les demandeurs d'emploi ou salariés en reconversion professionnelle.</b></li> <li>❖ <b>Une connexion internet pour les formations à distance.</b></li> </ul>
<b>OBJECTIF REGLEMENTAIRE</b>	<b>Valider les formations obligatoires des Professionnels de l'immobilier : Décret n° 2016-173 du 18 février 2016</b> relatif à la formation continue des professionnels de l'immobilier qui a pour objectif la mise à jour et le perfectionnement des connaissances et des compétences nécessaires à l'exercice de la profession.
<b>OBJECTIFS PEDAGOGIQUES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➢ Apprendre à créer des visuels de qualité professionnelle avec l'IA</li> <li>➢ Réaliser des ateliers pratiques pour valider les savoir-faire acquis</li> </ul>
<b>MOYENS PEDAGOGIQUES ET MODE DE DISPENSE</b>	I. A DISTANCE en Visioconférence : Supports documentaires numériques (logiciel Viso ZOOM) – Cas pratiques par mail
<b>DATES, DURÉE ET HORAIRE DE FORMATION</b>	<p>DATES : définies dans la convention</p> <p>DURÉE : 16 heures sur <b>4 demi-journées</b></p> <p>HORAIRE VISIO/SALLE : <b>précisés dans la convention</b></p>
<b>MÉTHODES PEDAGOGIQUES</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mesure du degré des connaissances et/ou test de positionnement avant le début de la formation (Test sur application Kahoot ou par mail)</li> <li>2. Évaluation par l'intervenant en cours et en fin de session dans le cadre de notre procédure qualité : atteinte des objectifs de la formation. (Kahoot ou Exercices pratiques à rendre – Ateliers)</li> <li>3. Évaluation par les participants en fin de session sur l'intervenant, le contenu et les moyens pédagogiques (questionnaire mail ou papiers)</li> <li>4. Envoi de vidéos sur le contenu de la formation, des liens internet et des documents.</li> <li>5. Evaluation des acquis, dit "à froid", un à deux mois après la formation (Test envoyé par mail) conformément aux critères qualité définis par la Loi (décret n°2015-790 du 30 juin 2015).</li> </ol>
<b>INTERVENANTS</b>	- Experte formatrice spécialisée : + de 15 ans d'expérience
<b>ATTESTATION ET ASSIDUITÉ</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Attestation de fin de formation éligible loi ALUR (formation obligatoire)</li> <li>✓ Feuilles de présence et/ou relevés de connexion (précisé dans la convention)</li> </ul>
<b>TAUX DE RÉUSSITE TAUX DE SATISFACTION</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ 98% des professionnels de l'immobilier et stagiaires ont réussi cette formation.</li> <li>❖ 99,50% des professionnels de l'immobilier ont apprécié les formations IA, calculé à partir de 310 avis jusqu'au 31/12/2025.</li> </ul>

<b>HANDICAP</b> (Nous consulter)	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ A distance : Non accessible aux personnes avec déficience auditive et/ou visuelle.</li> <li>➤ En présentiel : si la salle de formation est non conforme à la mobilité réduite : formation pouvant être suivie à distance (e-learning ou visioconférence), nous consulter.</li> <li>➤ Coordinateur handicap EFODI : Louis FUMAZ – 07 81 63 15 53</li> </ul>
<b>TARIFS</b> (Nous consulter selon les options souhaitées)	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Selon le nombre de participants à la commande (individuel ou collectif)</li> <li>- Selon le mode de dispense souhaité : Visio/Salle/e-learning</li> <li>- Selon la personnalisation du programme souhaité : découpage et préférences</li> <li>- Selon la durée souhaitée en corrélation avec le nouveau découpage</li> <li>- Selon l'option choisi « suivi formation pendant 1 an » avec le formateur (hotline)</li> </ul>
<b>DÉLAI D'INSCRIPTION</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 48h avant le début des sessions Visioconférences et salle sous réserve du nombre de place disponible.</li> </ul>

## PROGRAMME DE FORMATION

### 1<sup>ère</sup> demi-journée

#### \*PRÉSENTATION :

- Remise du livret d'accueil et du règlement intérieur
- Présentation des apprenants et du formateur
- Présentation du déroulé de la formation et des objectifs à atteindre

- Présentation du déroulé de la formation : Préambule
- Appréhender la plateforme et son interface : Connaître les fonctionnalités de base Pédagogique En ligne
- Rechercher et utiliser des modèles : Savoir créer et modifier des modèles existants Pédagogique En ligne
- Créer et sauvegarder sa charte graphique : Elaborer sa charte graphique Evaluable En ligne
- Atelier création de visuels pour réseaux sociaux Evaluable : En ligne

### 2<sup>ème</sup> demi-journée

- Bilan du 1er atelier
- Fonctionnalités avancées de la plateforme : Connaître et maîtriser l'interface Pédagogique
- Atelier Création d'un flyer immobilier

### 3<sup>ème</sup> demi-journée

- Bilan du 2<sup>ème</sup> atelier
- Fonctionnalités vidéo et visuels animés : Savoir créer des vidéos Pédagogique
- Atelier Création d'une vidéo courte

### 4<sup>ème</sup> demi-journée

- Bilan du 3<sup>ème</sup> atelier
- Améliorer vos contenus grâce à l'IA
- Autres ressources Banques d'images, de vidéos, outils vectoriels
- Atelier création d'un guide ou d'une brochure immobilière

#### Conclusion

- Questions/Réponses
- Evaluation des connaissances acquises durant la formation
- Evaluation de la formation

.